京华人

深圳市京华电子股份有限公司主办　　2003年1月18日　出版

2003年第1期（总第3期）　　http: //www.jingwah.com

新年贺词

全体员工同志们：

一年复始，万象更新，我很高兴通过《京华人》，向公司全体员工和离退休人员致以新年的祝贺！

过去的2002年，是党的十六大召开的第一年，在这一年里，京华公司在董事会的正确领导下，在公司全体员工的共同努力下，较好地完成了董事会下达的经济指标，同时公司的精神文明建设也取得了丰硕的成果。

在新的一年里，我们将始终把产品结构调整作为主线，把科技进步做为动力，力争在2003年取得更好的经济效益。

最后，祝愿公司全体员工新年快乐，万事如意，合家幸福！

谢谢！

总经理：田进

京华公司召开2002年度工作总结暨“十佳干部”、“双十佳员工”表彰大会

12月20日下午，京华公司在总部会议室召开2002年度工作总结暨“十佳干部、“双十佳员工”表彰大会。公司总经理田进、党委书记戎浩灿、副总经理陆毅萍、总会计师胡佩芬、工会主席罗云水在主席台上就座；公司全体中层干部以及获得“双十佳员工”参加了会议。会上，首先由公司党委书记戎浩灿同志宣读《关于表彰2002年度“十佳干部”、“双十佳员工”的决定》，公司领导班子成员还对戴建宁等获得“十佳干部”荣誉称号的十位同志和刘利等获得“双十佳员工”荣誉称号的20位同志颁发了荣誉证书。

大会上，田进总经理代表公司经营班子向大会作了2002年度工作总结并提出了2003年的工作计划。他首先汇报了2002年度京华公司完成经济指标情况：全年京华公司共实现销售收入3.1亿元，出口创汇总额2100万元，净创汇660万美元，音响（收录机）产量202万台（其中出口177万台），机芯产量1500万只，数码产品产量13万台。实现利润总额2300万元。较好地完成了公司董事会下达的2002年度利润指标。

田总在回顾过去一年的工作中指出，2002年，京华公司面对国内收录机销售市场的严峻形势，积极采取如下有效措施：

一是化大力气优化投资环境。京华公司自1985年与日本德利信公司合作生产机芯产品以来，就一直重视工业区的投资环境，公司在龙岗区平湖良安田建起了占地15万平方米的花园式的大型工业区，现拥有公司下属企业9个。2002年公司先后又与日本中央技术公司、日本三进公司、日本三洋公司进行了密切的接触，并达成了合作意向。与日本中央技术公司达成引进先进设备（目前已引进3条较先进的SMT设备）的合作项目；与日本三进公司达成生产车载音响高频头产品的合作项目；与日本三洋（FMS）达成车载音响及相关商品的技术援助合同等。京华公司与日本多家知名企业正式联手合作，这意味着京华公司发展前景十分看好。

二是及时地进行产品结构的快速转型，从被动转为主动，并进入了健康发展的通道。以京华数码科技公司为例，这个公司从成立到现在已有两年多时间，经过这两多年来的磨练和探索，终于从原来生产不适合消费群体的可视电话产品中解脱出来。2002年下半年，他们凭借技术人才优势，推出了数码录音复读机、MP3、与电脑相配套的U盘等一系列高科技产品，因这些产品体积小、设计精巧、价格适中、适用范围广等特点，在市场上一露面，即引起了广大消费群的关注，在2002年下半年短短半年时间内，产量即达到13万台，销售收入达2500万元，创利300万元，从而，一跃成为京华公司创利的重要支柱之一。

三是提升黄金地段的整体形象，产生高回报的效果。京华物业公司在过去的一年里，把工作重点放在改善企业整体形象，提高黄金地段的物业档次。并提出“低投入，高回报”的工作思路。2002年上半年，他们首先对14号楼进行全面改造，装饰的费用全由承租方承担，我方没有投入任何资金，通过装饰改造，既提高的物业档次，一年还给公司增加了租金收入10万元；接着，他们又开始对位于振华路临街的9号楼设计改造，近期即将改造完成，改造后，即从振华路的9号楼连接10号楼再连接华发路的14号楼、海上皇酒家、铜锣湾百货广场，形成一条L型的休闲购物、就餐商业旺区。

四是不断培育一批效益高的工业企业。京华公司同深圳特区一起成长。早在1994年就积极响应深圳市要求，把生产基地从特区内迁至龙岗区平湖良安田京华工业区，当年就在工业区内引进外资，成立了3家中外合资企业，之后又相继将生产地址在特区内的华乐电子公司、赛京注塑公司迁至工业区内，从而，形成了总部的职能为物业管理、产品销售和科技产品开发，良安田工业区作为生产基地的格局。2002年，地处工业区的生产一部、生产二部、生产三部、京华包装公司、京裕电子公司、富艺公司、赛京注塑公司等单位都能“克服各种困难，挖掘内部潜力，向管理要效益”，以上企业或部门都不同程度上取得了较好的业绩。

田总提出了2003年的利润指标为2500万元。为实现这一目标，公司将重点抓好以下几项工作：

一要搞好与日本三洋(FMS)生产车载音响产品的合作项目。与日本三洋(FMS)合作生产车载音响的合同已于2002年12月1日签订。2003年，公司要把与日本三洋(FMS)合作生产车载音响项目作为一件大事来抓，在生产、销售过程中如出

（下转第二版）

关于表彰二〇〇二年度『双十佳员工』『十佳干部』的决定

在2002年里，公司全体干部和员工兢兢业业，尽心尽责，较好地完成公司下达的各项任务和指标，涌现出了一批先进人物。为表彰他们的优异成绩和突出贡献，现决定：授予邝丽英、潘锦根、万常华、侯立亚、陈际祥、赖华湖、吴虎越、钟可汉、彭亚旋、戴建宁为“十佳干部”称号；授予刘利、袁小明、刘瑞香、夏同侠、黄强、吴杰、谢宗军、庄少娟、蔡艳红、秦龙敏、宋建辉、李铨宽、黄炎、王小锋、蔡玉华为“双十佳员工”称号。

希望受表彰的同志，戒骄戒躁，开拓进取，做出更好的成绩。希望全体干部和员工向先进人物学习，在企业不断开拓进取中，坚定信心，抓住机遇，加强管理，拓展业务，为京华公司的不断发展再立新功。

深圳市京华电子股份有限公司

2002年12月30日

京华公司拟定汽车音响市场开发三步走计划

用3年时间实现年销量50万台汽车音响的目标，使京华牌汽车音响内销市场占有率达15%成为国内外知名品牌

第一阶段公司将投入500万元的市场开发费用，即从2003年开始，使京华汽车音响内销市场占有率达5%，内销量达23万台/年。

目标市场的确定：汽车音响既是工业品又是消费品，所以市场明显分成车厂和零售两大数量相当市场。目前大陆市场中车厂市场主要是大陆品牌厂家配套供应中低档产品，而零售市场低档品仍以大陆品牌厂家产品为主，中高档则被海外品牌占领。京华汽车音响产品定位以中低档为主，必须同时抓好车厂及零售两大市场，第一阶段一手主攻中小型车厂，争取到较稳定小额订单，另一手以广州、上海、武汉为中心城市，建立以专业汽车音响分销商，汽车美容维修改装厂，整车分销商为通路据点的零售网。

市场营销系统的建立：第一阶段将投入500万元进行市场开发，改建或新建30多个遍布全国汽车音响营销服务网点。

第二阶段公司将投入450万元，从2004年开始使京华汽车音响内销市场占有率达10%，内销产量达44万台/年。

重点市场开发：稳定和发展第一阶段开发的客户，投入300万元，把零售分销商网点扩大一倍，同时积极开发中型车厂市场，举办广告促销活动，参加有关展览，发挥京华公司整体配套优势，使京华产品成为中国一定知名度的品牌。

第三阶段公司将投入500万元，实现年内销汽车音响50万台，将占国内汽车音响总量的13%。

目标市场与重点市场开发：为了稳定和发展前两个阶段开发的客户，将投入300万元，把零售分销商网点再扩大一半，同时积极开发大型车厂市场，适当的时候与大型车厂合资或合作生产销售汽车音响形成比较完整的汽车音响销售体系，积极参加国内国际大型汽车配件展览和参加广告促销活动，发挥京华公司整体配套优势，使京华产品成为中国大陆乃至海外知名的品牌。

（汽车音响营销部供稿）

太平洋通讯监控市场隆重试业

2002年12月28日，位于深圳市京华电子股份有限公司大院内的“太平洋通讯监控市场”隆重试业。该市场经营通讯系统设备、监控系统设备，目前，该市场的二楼已正式对外营业，近100家业主进驻营业。该市场东连铜锣湾百货，西连深圳通讯市场，是一个人气很旺的商业旺区，市场前景十分看好。

京华公司召开2002年度安全工作总结暨“先进集体”、“先进个人”表彰大会

本报讯：1月10日下午，京华公司在良安田工业区综合楼会议室召开2002年度安全工作总结暨“先进集体”、“先进个人”表彰大会，公司总经理田进、党委书记戎浩灿、副总经理（京华良安田工业区安委会主任）陆毅萍、总会计师胡佩芬、京华良安田工业区安委会副主任王文斌、马丽亚在主席台就座，工业区各有关职能部门及下属企业的负责人、安全员共50多人参加了会议。

大会首先听取了公司副总经理（安委会主任）陆毅萍同志所作的《京华良安田工业区安委会2002年度安全工作总结和2003年工作计划》。她向到会人员汇报了2002年度安委会所做的四方面工作，并取得明显成效。主要表现在如下几个方面：

一、在公司领导下，健全了各级安全组织及监督机构；二、健全各项安全制度，制定年度工作计划，并与各部门签订了安全责任书；三、加强对员工安全知识教育，通过各方面进行安全宣传；四、公司安委会加强安全监督检查工作，发现问题督促整改，把安全工作落到实处。

为了更好地做好2003年的安全工作，陆总向工业区的各部门及下属企业提出：在新的一年里，我们要在公司田总经理的领导下，要牢记“安全第一，预防为主”的方针，时刻保持清醒的头脑，要从薄弱环节抓起，明确责任，落实措施，严格管理，强化监督，扎扎实实地把安全工作抓紧抓好，为公司不断创造良好的经济效益做出强有力的保障。

公司领导还为获得2002年度安全工作“先进集体”、“先进个人”颁发了荣誉证书和奖金。

公司总经理田进同志到会并作了重要讲话。

生产必须安全
安全促进生产

关于2002年度安全工作“先进集体”“先进个人”表彰决定

2002年度，在公司全体干部和员工共同努力下，认真贯彻执行“安全第一，预防为主”的总方针，京华工业园安全工作有了一定的提高。经公司领导和公司安委会研究决定：给予以下单位和个人先进的荣誉称号：

先进集体：第一生产部、京发包装公司、京华经销公司良安田仓库。先进个人：刘思太、华国胜、裴有益、李远坤、汪新文、汪新炎、李勇、林燕武。

希望受表彰的“先进集体”“先进个人”再接再厉把安全工作做得更好，希望京华工业园内各单位干部和员工向先进学习，在生产和生活中重视安全工作，消除安全隐患。为公司安全工作水平进一步提高做出贡献。

龙岗京华电子有限公司安委会
2003年1月8日

“落实”就是最好的安全措施

——记深圳京发塑料包装制品有限公司的先进事迹

2002年，深圳京发塑料包装制品有限公司始终认真贯彻“安全第一、预防为主”的总方针，做到“生产必须安全，安全促进生产”的思相意识，制定严格的管理制度，并采取积极有效措施：仓库内严禁通电，并将仓库内电源线全部断开，晚上发货用电筒或应急灯；电梯严禁载人；所有机器挂上警示标志，运转时头手严禁入内；安全门定期检查发现问题及时更换、维修，发现隐患及时停机，安全没有保证不得开机生产；使用电焊机、切割机时，要事先提出报告，落实防范措施后，方可进行操作。同时在各类会议上都要反复强调安全工作，对违反规定的员工教育无效的，将给予辞退。该公司所产的产品以及所使用的设备最易发生火灾、工伤事故，但在大家的共同努力下，2002年未发生一宗安全事故，实在难能可贵。

一个时刻保持警觉的人

——记京华工业区保卫部夜班巡逻班长裴有益的事迹

裴有益是一位公司保卫部夜班巡逻班长，自2000年进公司工作以来，对保卫工作一直积极主动，坚持原则，不怕吃苦受累，带领保安员认真巡逻，检查工业内的厂房、仓库、宿舍、车辆等，不放过任何疑点以及存在的安全隐患，多次发现车间下班后大门未锁、窗户未关好、电源未关闭等现象，及时汇报领导给予处理。2002年7月27日夜里4点钟，他带领的巡逻队员，抓获了3名翻墙入厂进行偷盗的犯罪嫌疑人，缴获手机、银行卡、现金等赃款赃物和作案工具一批，使公司和员工的财产免受损失。他在2002年里，还带领保安员查获佩带假冒本公司员工工作证的外来人员几十人次，抓获从后山坡翻铁丝网进入公司的外来人员十多次，他用辛勤的工作和对待工作高度负责的精神，给公司工业区带来了一份安宁。

感 知 数 碼

2002年8月，我来到了京华数码科技有限公司，我惊叹自己遇到的是一群活力四射，干劲十足的数码人。而越是靠近，我有了更多的感触。

京华数码科技有限公司（下称数码公司）从成立到现在已经有两年多的时间了，能从一个亏损企业变为盈利的科技型企业，靠的是一个“阅”字。

数码公司有两大优势：

1、人才优势。公司员工的素质相对较高，平均年龄不超过35岁。现在已经拥有一批以博士、研究生为核心的高学历、高素质的现代企业人才，形成了一支高科技经营开发队伍，并且制止队伍将不断扩大。这支队伍的形成，为今后的产品结构调整奠定了坚实的基础。

2、技术优势。所研发的产品科技含量高。在数码产品及U盘的领域里，开发技术从只懂皮毛到日渐成熟，最重要的是强调独创性，创新性。闯出自己的一条道路。潘光宇总经理曾经说过一句话：“我们的产品必须要有自己的东西在里头。”没错，这是把握生产主动权的关键一步。我们的产品开发以性能稳定作为目标，讲求功能齐全，外观新颖。针对国内、国外两大市场的不同要求，我们对产品在功能开发上也作侧重处理。

人才及技术是经济发展的决定性因素，这两大因素的具备，成为数码公司长足发展的重要保证。

在管理运作上，数码公司秉承的指导思想是“开发、销售两手抓”。生产开发方面，公司投入了大量的人力物力，为了保证产品及时地推陈出新，“我们的产品要保证市场每淘汰两个型号的机子就要有两个新品种取而代之。”到目前为止，数码公司共开发出数码录音复读机、MP3、U盘三大系列，共20多个品种。以市场作为导向，加大了对新产品的开发力度。在销售方面，除了保持与现有客户的良好合作关系外，仍不断地使销售范围向外扩充。为此，公司专门成立了IT事业部，以增强数码产品在IT界的影响力。今年还计划在上海设立销售机构，扩大在华东地区的销售份额。另外，自2002年10月份公司组织参加香港电子展览会以来，我们的数码产品以其齐全的功能，新颖的外观，合理的价格吸引了大批外商的关注，现在我们已和德国、加拿大、西班牙等国的多个商家建立了合作伙伴关系，产品远销东南亚及欧美各国。

在新的一年里，数码决策又有“三新”：

一新灵活管理。技术开发工程师具体分成几个研发小组，专门负责不同产品的开发及售后跟踪。各小组的开发成果来日将与该产品的功能稳定性，市场的销售情况直接挂钩。这大大激发了各工程师的热情，也更加强调了相互间的责任感，对提高产品质量起到推动作用。

二新加大售后服务力度，创建一支技术力量雄厚的售后服务队伍。潘总有一句很普通的话但却一语中的，“你以为有坏机子送回来不是好事吗？那样我们才能及时发现问题，才能去改进。”可见，售后服务力度的加大，对公司的整体运作进入良性循环阶段起到了促进作用。

三新注重品牌文化建立，强调产品的销售形象，并结合相应的展销活动，进一步强化企业文化，提升公司的营销形象。

数码公司有一种良好的合作氛围，就象是个大家庭，家里人和睦相处，都在为了家更美好而努力。接到新的方案，一起“钻”，遇到新问题，一起“破”，技术积累从无到有，发展道路从窄到宽，在这里，大家就像待发的箭，随时积攒着能量。偶尔来个家庭聚会，缓解各自的工作压力，偶尔停歇小憩，互相交流。一天的时间紧张而充实。家和万事兴，2002年我们全年生产MP33万只，录音笔6万只，U盘7万只，实现销售收入2500万元，创利300万元。我想，今年……不止这个数！

（数码公司：钟宇鸣）

图为深圳市京华数码科技有限公司工人们正在加班加点生产数码录音复读机产品，以满足广大消费者需求。

（上接第一版）

现这样或那样的问题，各有关部门或具体人员要密切配合，把问题得以妥善处理好。大家都看到，我国实行改革开放以来，经济一直保持快速增长。在市场需求和国家鼓励下，汽车工业得到迅猛发展，以汽车视听产品为代表的汽车电子前景将是十分诱人，市场也将十分广阔。而日本三洋在车载音响领域具有多年宝贵经验和持有大量的技术情报及决窍；日本三洋各类家电产品在国内可说是家喻户晓，人人皆知。搞好与日本三洋公司的合作，具有十分重要的意义。因此，公司要在汽车视听产品上大做文章，力争使汽车视听产品成为京华公司2003年实现利润指标增长的一个亮点。

二要树立质量第一思想，重点搞好质量体系转版工作。2003年，公司将完成ISO9001-2000转版和14001质量体系认证工作。为了做好此项工作，公司质量部已从2002年7月份开始，着手制定转版工作计划，并编写了程序文件和质量手册，与此同时，他们还先后对内审人员及有关部门负责人进行了培训，并协助各有关部门做好作业指导书的修改工作。此次转版工作，得到了各有关部门的密切配合。目前关于ISO9001-2000转版和14001质量体系认证工作，正在至上而下，井然有序地进行。我们希望，通过此项工作，能真正提高大家对企业产品质量意识，使京华产品畅销国内外。

三要关心员工生活，增强员工对企业的凝聚力。企业是员工的大家庭。公司要在提高企业经济效益的前提下，逐步改善员工福利待遇，解除员工生活后顾之忧，以激发广大员工对企业工作的热情，增强对企业的凝聚力。与此同时，我们希望，公司党、工、团、妇组织要充分发挥职能作用，围绕企业经济工作，经常组织开展一些有意义的活动，以增强企业员工的凝聚力、战斗力、创造力来确保公司各项任务和经济指标的完成。

（办公室供稿）

强身诀窍 五少五多

少衣多浴少衣是指冬天将来临时，不要急于穿得太暖和，就是在冬季寒冷的天气里，衣着也应仅仅及暖便可。要经常洗澡，不仅除去皮肤上的污垢，还可使肌肤受到适当的按摩，增加血液流通，人就不会衰老得那么快。

少食多嚼过饱会使肠胃的负荷加大，又会把多余的营养变成脂肪，引起肥胖症。多嚼食物，可减轻胃部负担，又由于口部咀嚼的运动，刺激神经，有助思维，做事便不会迟钝。

少肉多菜据调查表明，食肉过多易患肠癌，食肉太多还可导致脂肪堆积，发生血栓等疾病。而蔬菜富含多种维生素、粗纤维对健康有益。

少糖多醋多吃糖损害牙齿，刺激胃黏膜，减弱机体抗病抗癌能力，还易发生心血管疾病。专家认为每日喝1~2勺米醋，于肠胃有益，可增加皮肤光泽。

少车多步现代都市人，从一楼到三楼也要坐电梯，1公里路程便要乘车，岂不知登楼或步行对健身延寿大有裨益。一些研究材料表明，走路、登楼等运动，能使人的身心得到锻炼，尤其是中老年人，应当多散步。

①

②

③

续写希望

3万元捐款，价值2万元的电脑、DVD和收录机，这是深圳京华电子股份有限公司的第五次捐赠。连日来，泰和县澄江镇深圳京华希望小学的上千名师生始终被真情包围着。

京华公司能结缘于泰和，得力当时的原文田镇党委书记杨为政和团县委的牵线搭桥。1995年6月，京华公司捐资25万元在原文田中心小学的基础上，建起了泰和深圳京华希望小学。

有了第一次真情地握手后，希望小学京华公司的友谊随着岁月的流逝正越来超深。学校每年初均向公司汇报工作，公司也时常派人前来看望学校师生，并捐钱捐物。虽然公司老总换了几任，但依然改变不了那份对学校、对老区的深情。

1998年，京华公司向学校捐赠电视机1台、VCD1台、电子琴10台及二胡、唢呐、笛子等音乐器材，价值5万元，

1999年，京华公司捐赠电脑2台，语言复读机80台，自行车12辆，价值5万元。

2000年，京华公司向学校捐资10万元启动了京华教学楼的兴建，目前已竣工并投入使用。该教学楼总面积960多平方米，3层11个教室，还包括阶梯式报告厅、微机室、实验室、图书室等。

8年来，京华公司先后捐款38万元，捐赠价值12万多元的教学设备。原来简陋的学校慢慢地发展壮大，现在校园占地面积25.5亩，校舍建筑面积2880平方米，在校学生近千人，有18个教学班，是吉安市“现代教育技术示范学校”。

八年过去了，可那份浓浓的深情并没有被流逝的时光冲淡。“来年再续写希望，真情直到永远”，京华公司总经理田进的话语深深地印在了全校师生的脑海里。

希望之光

——文田京华希望小学校歌

1=F 4/4

希望是青春，绿叶披霞光，惊醒沉睡的梦，
京华是天使，倾盆送文明，吹来暖人的风，
打开梦窗的窗；希望是青春，绿叶生光辉，
引发奋进的音；京华是天使，倾怀播雨露，
抽味香醇的飘酒，催动万物生长；希望是一株
源于无限的真情，浇灌株株之花；奉献是一首
幼苗，需要雨露的滋润，需要阳光的照耀，
亲恒的歌，凝聚成壮美奋发，凝聚成的壮剧谱。
啊！希望！希望之光！啊！希望！
希望之光！我们是祖国的未来，我们是时代的希
望，在希望之光的响亮下，都将长成
中华民族的栋梁。

④

⑤

①图为京华希望小学第一幢教学楼全景。
②京华公司田进总经理（中）为新教学楼落成典礼剪彩。
③京华公司田进总经理参加希望小学捐款仪式。
④图为希望小学学生接过由京华公司捐赠的电脑。
⑤图为京华希望小学全体师生举行升旗仪式。

来信照登

默默无闻的耕耘者

—记京华公司第二经营部经理卢监光的事迹

他，就是卢监光——深圳市京华电子股份有限公司第二经营部的经理。

三十八的年纪，一名入党积极分子。

他曾经在京华公司担任过车间主任，派往外地担当过驻外办事处负责人，是一位既懂生产又懂业务的能人。

2001年8月，公司根据产品结构调整和产品营销策略，扩大企业其他门类的电子产品对外销售，公司对原第二经营部的经营方式以及人事作了相应调整，并将这付担子交给他来担任。

卢监光接过担子后，他即借鉴以前一些有益做法，开拓创新，并开始经营耳机、多媒体音箱，并在华强电子市场、经济大厦设专柜销售，头一个月就产生了经济效益，之后，尝到甜头的卢经理对经营更加充满信心了，但他却更加陪加小心了。为了降低经营风险，他在进货数量上做到慎之又慎。到了2002年7月份，他又在经济大厦增加了一个柜台，以增加营业额，2002年，卢经理一方面抓好柜台业务，同时还积极做好产品出口工作，经他与外商的密切接触下，已与埃及、印尼、台湾的客商建立了供货关系，2002年经营二部共实现销售收入360万元（其中出口150万元），创利12万元。

俗话说：“不当家，不知柴米贵。”卢监光所掌管的部门可说是再小不过的部门了。总共九人，一个经理，一个财务兼仓管，七个售货员。可想而知，在这九人的共同努力下，创造了人均1.3万元的利润，这可真是奇迹般，话又说回来，亦很不容易呀？！有人曾对笔者讲起卢监光如何做好小本经营、节省开支的几个故事：

第一个小故事：他的办公室里摆了一部旧电脑，但一直没有配上一部打印机，有时实在要打印资料，不得已只好和其他电脑共享。最近，才购买了一台佳能打印机，为了买这台打印机，他也到赛格电子配套市场转了半天，把最便宜的一台买了回来。

第二个小故事：在卢监光的办公桌上最让人感到不可思议的是，那一叠手抄纸，这厚厚一叠的纸张里面，记录了他多少信息和联络电话。他做到能用的一定用，决不能浪费一张纸。他常说：花一百块钱容易的很，可赚一百块钱难着呢。

第三个小故事：他所在部门每月的电话费用也是很低的，他本人的手机费用每月不超过200元。他的做法是，如果客户有电脑的话，在初次接触用电话联系业务，之后可以使用电子邮件，这样就会既省时又准确。

（办公室供稿）

感谢信

今天，我欲借深圳市京华电子股份有限公司相关宣传报刊物的一角向贵公司一位员工表示深深的谢意。这位员工就是贵公司上海办事处的徐桂声同志。

事情经过是这样的：我是杭州一家涂料公司职员，今年9月28日晚，我在杭州城站火车站送走客人后，钱包挤丢了，包里有驾驶证、信用卡、借记卡、现金、公司发票、一张到武汉的预订车票，总值3万元。正当我万分焦急时，贵公司徐桂声同志（适在杭州出差，刚好拾到钱包）按钱包上的联系方式打电话给我，意欲归还钱包，由于当天时间已晚，约好第二天。第二天，徐先生一大早就将钱包亲自交给我，里面的东西丝毫不少。当我要表示感谢时，徐先生拒绝任何形式的报酬，态度坚决。

深圳人素有高素质之称，京华人雷锋般的高素质显然是深圳人的典型代表，对此，我既感谢又敬佩。

杭州市民：朱国亮

日本四家知名企业在京华良安田工业区落户

第一家是：从事机芯生产的日本德利信公司从1985年起就与京华公司结下了良缘。一干就是十几年，至今仍与京华公司有着密切的合作关系。

第二家是：日本中央技术株式会社，在日本德利信公司的搭桥引线下，最近，该公司将一批先进生产设备（SMT 贴片机）引入京华良安田工业区内，从而大大地提升和改善了工业区的投资环境。

第三家是日本三进公司：将一家投资总额450万美元的外商独资企业——调谐电子科技（深圳）有限公司，目前落户在深圳市龙岗区平湖镇良安田京华工业区内，并投入了试生产。该公司是日本一家在深投资办厂的知名企业，主要从事生产经营汽车视听产品高频头调谐器，产品目前100%外销，今后将逐渐扩大在中国大陆市场销售。

第四家是：日本三洋FMS车载音响株式会社，与京华公司从2002年初开始洽谈合作经营车载音响项目，并与京华公司达成《技术援助合同》和《商标使用合同》，今年双方将正式启动，并将通过双方共同努力下，用三年时间使京华车载音响内销产品占有率15%以上，成为一家国内外知名品牌和较大规模的企业。

“京裕”产品升级有新突破

京裕公司是一家从事各种电容器产品的企业。2002年，该公司十分重视产品升级工作，由原来生产普通CL11绦纶电容器产品，仅用于一般收录机产品。而采取产品升级——生产高压电容器产品后，使用范围扩大到通讯、家电、灯具等领域，使该公司始终成为创造高效益的企业。

图为京裕电子公司工人们正在认真制作电容器产品。

20个自编自演的精彩节目登台亮相

京华公司举行《祝福京华》2003年元旦文艺晚会

本报讯： 2002年12月30日晚，位于龙岗区平湖良安田京华工业区职工大家乐舞台张灯结彩，笑声和掌声把这里变得一片欢乐的海洋。一台由京华公司和公司党委主办、公司工会和团委承办、京华物业公司和（京裕电子、京发包装、京华数码、京晟电子等公司）协办的《祝福京华》2003年元旦文艺晚会在这里举行。20多个自编自演的精彩节目一个个登台演出，用发自内心的歌唱、用最优美的舞姿，共同喜贺新年，表达京华人对祖国、对京华明天更加美好的诚挚祝福。

公司领导田进、戎浩灿、陆毅萍、胡佩芬、罗云水和数千名员工一道观看了演出。

“伟大的祖国，伟大的党”由赛京注塑公司合唱的《祝福祖国》，拉开了文艺晚会的序幕。晚会节目紧紧围绕“祝福祖国、祝福党、祝福京华人”的主题，歌颂京华人在党的领导下取得的优异成绩。

本次晚会上，除了由员工自编自演的节目外，我们在节目的最后还请来了华南师范学院的业余歌舞演员为本次晚会进行才艺展示，他们的精彩表演把这场晚会的喜庆气氛推向了高潮。

文艺晚会演出结束后，工会主席上台宣布获奖节目名单，并举行颁奖仪式，公司领导还登台和获得一、二、三、四等奖的演员合影留念。

整个文艺晚会历经两个多小时，已到晚上10点钟，但上千名员工仍不愿离去……

公司工会年内将为员工办五件实事

近年来，公司工会工作得到公司领导的关心和支持，员工也从不同程度上得到了一些实惠。公司工会日前召开工会委员扩大会议，提出在2003年要在2002年的基础上，再为公司全体员工办五件实事：一是2003年五一节，举行一场大型文艺晚会。二是改善职工图书阅览室，并增购一批图书、杂志。三是在大家乐舞台周围场地增设一些健身器材，如单杆、双杆秋千等。四是改造篮球场。五是争取在年内以工会名义创办一个经济实体，来解决工会活动经费以及改善员工福利待遇。

美麗的家園

●单小敏

走过京华，“JW京华工业园”几个大字流光溢彩，让人感到是那么的亲切，那么的舒畅。啊，京华放飞梦想的地方！

一进大门，只见国旗猎猎迎风飘扬，笔真宽阔的林荫大道上“护国卫士”们铿锵有力的跑步声和着有节奏的口号吹响了京华晨曲，展示了京华人的勃勃生机。

再放眼望去，是京华“美容师”们矫健的身影，她们正在清理垃圾，清扫道路，为京华梳妆打扮，汗水湿透了衣背也无怨无悔。

啊，这就是京华人！

当太阳冉冉升起的时候，员工们都精神百倍的走上各自的岗位，开始了紧张有序的工作。

啊，京华，我的第二家园，愿你蒸蒸日上，地久天长！

快讯二则：

●京华公司良安田工业园，元旦前夕参加良安田村委的篮球赛经大家的努力拼搏，荣获村委元旦男子篮球赛第三名，女子篮球赛第一名。

●公司工会为改进员工阅览室环境，投资了一万多元扩大图书阅览室，并装饰了一番。还前后2次购买新图书，丰富了员工的知识面。

家庭笑话

只吃一吨

男青年决定到农村老家举行婚礼。男方的父亲给市里的亲家来电报问：“能来多少人？好作准备。”亲家回电说：“去不了多少人，只准备一吨饭就行了。”他把“顿”写成“吨”。

很快又接到农村的电报：“婚期推迟一月，因一吨饭的米一时难以凑齐。”

父亲，我能行

虽然，我已远行多年
但，父亲
仍坚持为我送行
要为我多留一份力气
在陌生的人群中
能有一个喘息的空间
可是，我
既然选择了远行
就会走好自己的路
在异乡的街头
遥望故乡的蓝天
我会说
父亲，我能行。

（第一生产部：刘利）

本报主编辑：罗云水
本报责任编辑：陈际祥

打工柔怀

我们
打工仔，
来自五湖四海。
一样有灵巧的双手
建设者的气概。
你看
高楼是我们建，
机床是我们开；
元件从我们手中流淌；
产品已走向世界。
我们
打工仔，
来自五湖四海。
一样有崇高的理想，
博大的胸怀。
你看
义工有我们的身影，
捐款是我们的一份爱；
献血我们义不容辞；
公益活动我们无处不在。
我们
打工仔，
来自五湖四海。
尝过酸甜苦辣，
有过彷徨期待，
但我们知道
梅花香自苦寒来，
不经风雨
怎能成栋梁之材。
你看
我们肩负重任
责无旁贷，
要用智慧和汗水
让「春天的故事」更加
精采！

作者：陶楚春

经常晕车如何治疗

主要与影响耳内前庭器有关，高湿、高温、通风不良、不悦气味、情绪紧张、睡眠不足、过度疲劳、饥饿或过饱、身体虚弱、内耳疾病等均容易诱发此病。

易患本病的患者，平时要加强体质锻炼。乘车、航海、乘机前不宜疲劳，适量饮食。乘车时保持镇静，闭目养神，坐位时头部支靠在固家靠背或物体上，环境要安静，保证良好通风。在旅行前1 .5小时服用抗晕动物，如乘晕宁20 5毫克，异丙嗪25毫克，哎吐可服用胃复安10-20毫克，每日3次，镇静用安定、苯巴比妥等，可避免或减轻晕动病发作。

看中医前七不宜

一、不宜喝牛奶、豆浆。易使舌苔变白腻。

二、不宜吃橄榄、乌梅、杨梅。易使舌苔变黑。

三、不宜饮酒或吃过热过冷的食物。如饮酒易使气血运行变快，舌质变红，脉搏增快，影响对疾病的诊断。

四、不宜喝咖啡、吃桔子和黄色食物。这些东西会令舌苔变黄。

五、不宜吃花生、瓜子、核桃。这些食品含脂肪多，会使舌苔白腻。

六、不宜饭后立即就诊。饭后不但脉多洪缓，而且舌苔变薄，舌质变红，加上有些食物容易使舌苔变色，这样会导致医生误诊（就诊最好在饭后1 小时为宜）。

七、不宜在激烈的体力活动后立即就诊。这样会影响医生切脉，应该休息半小时后才能就诊。